

УТВЕРЖДАЮ
Генеральный директор
ООО «ТД «Тула-Сталь»



Стариков Д.А.

"20" ноября 2024 года

**Торгово-сбытовая политика
в отношении реализации арматуры и катанки
ООО «ТД «Тула-Сталь»**

Версия № 2

Москва
2024

Оглавление

ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ	3
1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ ПРИМЕНЕНИЯ ПОЛИТИКИ	5
2. ПОРЯДОК ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА ПОСТАВКИ ПРОДУКЦИИ	6
3. КАТЕГОРИИ КОНТРАГЕНТОВ	9
4. ПОРЯДОК ПРИЕМА, ОБРАБОТКИ И УДОВЛЕТВОРЕНИЯ ЗАЯВОК НА ПОСТАВКУ ПРОДУКЦИИ	10
5. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ	13

ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

Группа лиц	Совокупность физических и (или) юридических лиц, отвечающих критериям, установленным статьей 9 Федерального закона от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции»
ООО «ТД «Тула-Сталь»	Общество с ограниченной ответственностью «Торговый дом «Тула-Сталь»
ООО «ПРОМСОРТ-Тула»	Общество с ограниченной ответственностью «ПРОМСОРТ-Тула»
ООО «ПРОМСОРТ-Калуга»	Общество с ограниченной ответственностью «ПРОМСОРТ-Калуга»
АО «ПРОМСОРТ-Урал»	Акционерное общество «ПРОМСОРТ-Урал»
Группа ООО «Тула-Сталь»	ООО «ТД «Тула-Сталь», ООО «ПРОМСОРТ-Тула», ООО «ПРОМСОРТ-Калуга», АО «ПРОМСОРТ-Урал» и иные лица, входящие в Группу лиц ООО «ТД «Тула-Сталь» согласно критериям, установленным статьей 9 Федерального закона от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции»
Продукция	Горячекатаная гладкая и рифленая стальная арматура круглого сечения, предназначенная для армирования обычных и напряженных железобетонных конструкций, включающая все сортаменты арматуры в стержнях и мотках, а также катанка из углеродистой стали производства Группы ООО «ТД «Тула-Сталь»
Политика	Настоящая торгово-сбытовая политика в отношении реализации Продукции
Контрагент	Юридическое лицо либо индивидуальный предприниматель, заключившие договор с ООО «ТД «Тула-Сталь» в целях приобретения Продукции
Долгосрочный договор	Договор поставки Продукции, в соответствии с которым на период от 3 месяцев и более определены условия поставки Продукции, в том числе ежемесячные объемы отгрузок (либо общий объем поставки на весь период действия Договора поставки с порядком выборки Продукции), цена (либо порядок ее определения) и иные существенные условия поставки Продукции.
Закон о защите конкуренции	Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции»

Закон № 44-ФЗ	Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»
Закон № 223-ФЗ	Федеральный закон от 18.07.2011 № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц»
Закон № 273-ФЗ	Федеральный закон от 25.12.2008 № 273-ФЗ «О противодействии коррупции»
Закон о ГОЗ	Федеральный закон от 29.12.2012 № 275-ФЗ «О государственном оборонном заказе»
Спотовые продажи	Реализация Продукции по разовым и(или) суточным заявкам Контрагентов
Типовой договор поставки	Разработанный ООО «ТД «Тула-Сталь» типовой договор поставки Продукции, утверждаемый приказом ООО «ТД «Тула-Сталь»

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ ПРИМЕНЕНИЯ ПОЛИТИКИ

1.1. Настоящая Политика является локальным нормативным актом ООО «ТД «Тула-Сталь», регулирующим взаимодействие ООО «ТД «Тула-Сталь» с Контрагентами в процессе реализации Продукции, включая процесс отбора, заключения договоров, подачи и удовлетворения заявок Контрагентов. Действие настоящей Политики распространяется на взаимоотношения с Контрагентами, расположенными на территории Российской Федерации.

1.2. Настоящая Политика определяет основные условия реализации Продукции производства ООО «ПРОМСОРТ-Тула», ООО «ПРОМСОРТ-Калуга», АО «ПРОМСОРТ-Урал», входящих в Группу ООО «ТД «Тула-Сталь». Реализация Продукции осуществляется через сбытовую компанию ООО «ТД «Тула-Сталь», выполняющего функцию единственного сбытового подразделения указанных предприятий в связи с отсутствием соответствующего функционала у заводов, в соответствии с положениями настоящей Политики.

1.3. Настоящая Политика принята с целью:

1.3.1. обеспечения приоритетной реализации Продукции на территории Российской Федерации;

1.3.2. снижения волатильности цен на Продукцию на внутреннем рынке путем первоочередного удовлетворения спроса со стороны Конечных покупателей, как они определены в пункте 3.3.3 настоящей Политики, и стимулирования их перехода на Долгосрочные договоры поставки;

1.3.3. обеспечения баланса экономических интересов Группы ООО «ТД «Тула-Сталь» и Контрагентов, в том числе установления взаимовыгодных условий сотрудничества с Контрагентами;

1.3.4. обеспечения справедливого отбора Контрагентов, прозрачности взаимодействия ООО «ТД «Тула-Сталь» с потенциальными и действующими Контрагентами в процессе реализации Продукции, в том числе при установлении очередности удовлетворения спроса Контрагентов в отношении Продукции;

1.3.5. обеспечения соблюдения требований Закона о защите конкуренции в рамках взаимодействия с Контрагентами, в том числе обеспечения недискриминационного подхода к потенциальным и действующим Контрагентам ООО «ТД «Тула-Сталь».

1.4. Основными принципами действия настоящей Политики являются предоставление Контрагентам недискриминационных, экономически обоснованных условий сотрудничества, открытого доступа к информации об основных условиях приобретения Продукции, условиях сотрудничества с Контрагентами, оптимальное и эффективное планирование производственно-коммерческой и логистической деятельности Группы ООО «ТД «Тула-Сталь», а также соблюдение требований применимого антимонопольного законодательства.

1.5. Действие настоящей Политики не распространяется на деятельность ООО «ТД «Тула-Сталь», связанную с реализацией иной продукции.

1.6. Настоящая Политика не является публичной офертой, не создает договорных обязательств для ООО «ТД «Тула-Сталь» и не является заверением ООО «ТД «Тула-Сталь» об обстоятельствах.

1.7. Настоящая Политика не регулирует вопросы ценообразования на Продукцию.

2. ПОРЯДОК ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА ПОСТАВКИ ПРОДУКЦИИ

- 2.1. Потенциальный Контрагент, имеющий намерение приобрести Продукцию, вправе обратиться к ООО «ТД «Тула-Сталь» с заявкой на заключение договора поставки¹ посредством направления заявки на общий адрес электронной почты tdts@td.tula-steel.ru, через колл-центр по номеру +7 800 700-43-63, а также на официальном сайте с помощью формы «Оставить заявку».
- 2.2. По каждой поступившей в адрес ООО «ТД «Тула-Сталь» заявке назначается ответственный сотрудник, который осуществляет взаимодействие с потенциальным Контрагентом по всем вопросам, возникающим на этапе заключения договора поставки.
- 2.3. Потенциальные Контрагенты для заключения договора поставки с ООО «ТД «Тула-Сталь» должны отвечать следующим требованиям.
- 2.3.1. Потенциальный Контрагент зарегистрирован в установленном законом порядке в качестве юридического лица или индивидуального предпринимателя.
 - 2.3.2. Полномочия лица, действующего от имени потенциального Контрагента, подтверждены надлежащим образом.
 - 2.3.3. Деятельность потенциального Контрагента не приостановлена в порядке, предусмотренном КоАП РФ.
 - 2.3.4. Потенциальный Контрагент не находится в состоянии ликвидации.
 - 2.3.5. Сведения о потенциальном Контрагенте, его участниках (акционерах), членах коллегиального исполнительного органа, лице, исполняющем функции единоличного исполнительного органа, не включены в реестр недобросовестных поставщиков в соответствии со статьей 104 Закона № 44-ФЗ и статьей 5 Закона № 223-ФЗ.
 - 2.3.6. В ЕГРЮЛ отсутствуют записи о недостоверности сведений о потенциальном Контрагенте.
 - 2.3.7. В Реестре дисквалифицированных лиц отсутствуют сведения о лицах, исполняющих функции единоличного исполнительного органа потенциального Контрагента.
 - 2.3.8. У потенциального Контрагента отсутствуют задолженности по начисленным налогам и сборам, иным обязательным платежам в бюджеты любого уровня или государственные внебюджетные фонды, размер которых превышает 10% от балансовой стоимости активов потенциального Контрагента по данным бухгалтерской отчетности за последний отчетный период.
 - 2.3.9. В отношении потенциального Контрагента отсутствуют факты предъявления в судебном порядке требований о взыскании задолженности, размер которой превышает 10% от балансовой стоимости активов потенциального Контрагента по данным бухгалтерской отчетности за последний отчетный период.
 - 2.3.10. На имущество потенциального Контрагента, стоимость которого превышает 10% от балансовой стоимости активов потенциального Контрагента по данным бухгалтерской отчетности за последний отчетный период, не наложен арест по любым основаниям.

¹ Под заключением договора поставки понимается в том числе заключение нового договора поставки с Контрагентом, с которым у ООО «ТД «Тула-Сталь» ранее были договорные отношения.

- 2.3.11. В отношении потенциального Контрагента отсутствует решение суда о признании его банкротом и начале проведения любой процедуры банкротства (наблюдение, финансовое оздоровление, внешнее управление, конкурсное производство).
- 2.3.12. Потенциальный Контрагент соответствует требованиям статьи 13.3 Закона № 273-ФЗ, предъявляемым к юридическим лицам.
- 2.4. Для подтверждения соответствия установленным требованиям потенциальный Контрагент представляет сведения и документы, предусмотренные Приложениями № №1, 2 к настоящей Политике. В случае необходимости у потенциального Контрагента могут быть запрошены дополнительные сведения и документы. При этом такой запрос должен отвечать принципам относимости и соразмерности и не быть направленным на необоснованное ограничение числа Контрагентов или затягивание сроков проведения проверки.
- 2.5. В случае заключения договора с условием о предварительной оплате или заключения нового договора поставки с Контрагентом, с которым у ООО «ТД «Тула-Сталь» ранее были договорные отношения, ООО «ТД «Тула-Сталь» может сократить объем требований и проверяемых сведений и документов в отношении потенциального Контрагента.
- 2.6. ООО «ТД «Тула-Сталь» осуществляет проверку потенциального Контрагента на предмет его соответствия установленным требованиям на основании документов, представленных потенциальным Контрагентом. При проведении проверки ООО «ТД «Тула-Сталь» вправе также пользоваться любыми открытыми источниками, базами данных, а также принимать во внимание любые обстоятельства, касающиеся правоспособности, финансовой стабильности и деловой репутации потенциального Контрагента, выявленные в ходе проверки, в том числе не охваченные пунктом 2.3 Политики, которые могут привести к возникновению необоснованных коммерческих рисков для ООО «ТД «Тула-Сталь».
- 2.7. Проверка потенциального Контрагента проводится в срок не более 5 рабочих дней с момента представления потенциальным Контрагентом документов, предусмотренных Приложениями № № 1, 2. В случае если потенциальному Контрагенту был направлен запрос о предоставлении дополнительных сведений и документов, указанный срок отсчитывается с момента их представления.
- 2.8. Отказ от заключения договора с потенциальным Контрагентом возможен в следующих случаях:
- 2.8.1. выявленное в ходе процедуры проверки несоответствие потенциального Контрагента установленным к ним требованиям;
 - 2.8.2. непредставление или неполное представление потенциальным Контрагентом сведений и документов, указанных в Приложении 1 к настоящей Политике, или запрошенных дополнительно для осуществления проверки;
 - 2.8.3. наличие технологических или экономических причин, исключающих возможность ООО «ТД «Тула-Сталь» принять на себя и надлежащим образом исполнить обязательства перед потенциальным Контрагентом в случае заключения договора поставки, в том числе объективная невозможность удовлетворения потребностей потенциального Контрагента в указанный им при обращении в ООО «ТД «Тула-Сталь» срок или при соблюдении указанных Контрагентом параметров поставки, в том числе в связи с необходимостью удовлетворения потребностей действующих Контрагентов ООО «ТД «Тула-Сталь» на основании ранее размещенных заявок;

2.8.4. поступление отказа потенциального Контрагента от заключения договора поставки;

2.8.5. иные случаи, не противоречащие действующему законодательству.

2.9. В случаях, предусмотренных пунктами 2.8.1 и 2.8.2 настоящей Политики, в течение не более 5 рабочих дней с момента окончания проверки потенциального Контрагента информация о его несоответствии установленным требованиям либо о непредставлении необходимых документов и сведений доводится до потенциального Контрагента с указанием признаков несоответствия и критериев, которым не соответствует потенциальный Контрагент, либо перечня документов, подлежащих представлению потенциальным Контрагентом. После устранения данных обстоятельств потенциальный Контрагент вправе повторно обратиться с заявкой на заключение договора поставки.

2.10. В случаях, предусмотренных пунктом 2.8.3 настоящей Политики, информация о наличии технологических или экономических причин невозможности удовлетворения потребностей потенциального Контрагента, а также о возможных сроках и иных условиях, при соблюдении которых решение о заключении договора поставки может быть пересмотрено, доводится до сведения потенциального Контрагента. При согласии потенциального Контрагента с предложенными условиями стороны дополнительно оговаривают порядок и сроки заключения договора поставки.

2.11. В случаях, предусмотренных пунктом 2.8.5 настоящей Политики, до сведения потенциального Контрагента доводится информация о причинах отказа в заключении договора поставки. В случае устранения указанных причин потенциальный Контрагент вправе повторно обратиться с заявкой на заключение договора поставки.

2.12. В случае успешного прохождения проверки потенциальным Контрагентом ООО «ТД «Тула-Сталь» направляет потенциальному Контрагенту подтверждение готовности заключить договор поставки и Типовой договор поставки, который размещается на официальном сайте ООО «ТД «Тула-Сталь» (Приложение № 3).

2.13. ООО «ТД «Тула-Сталь» и потенциальный Контрагент вправе согласовать заключение договора поставки по форме, предложенной потенциальным Контрагентом, либо предусмотреть иные условия, отличные от условий Типового договора поставки, если это необходимо для целей обеспечения надлежащего исполнения сторонами договора поставки своих обязательств, либо вытекает из специфики деятельности потенциального Контрагента, либо в иных случаях, когда заключение договора по форме Типового договора поставки невозможно.

2.14. ООО «ТД «Тула-Сталь» обеспечивает равную и недискриминационную возможность заключения Долгосрочного договора поставки для Контрагентов. При заключении Долгосрочного договора поставки ООО «ТД «Тула-Сталь» вправе согласовать с Контрагентами специальные условия реализации Продукции, в том числе условия о порядке определения цены на Продукцию, порядке оплаты поставленной Продукции, способах, условиях отгрузки Продукции и другие условия поставки с соблюдением требований п. 6 ч. 1 ст. 10 Закона о защите конкуренции.

2.15. Взаимодействие ООО «ТД «Тула-Сталь» с Контрагентами в отношении разовых поставок Продукции в объеме не более 1000 тонн за раз и не более 5000 тонн в течение месяца может осуществляться на основании договора-счета (Приложение № 4) без заключения Типового договора поставки и проведения предварительной проверки потенциального Контрагента в порядке, предусмотренном настоящей Политикой, при условии осуществления полной предварительной оплаты Продукции.

2.16. Положения Раздела 2 настоящей Политики не распространяются на взаимодействие с Контрагентами, договоры с которыми заключаются в порядке, предусмотренном Законом № 44-ФЗ, Законом № 223-ФЗ и Законом о ГОЗ, а также при заключении договоров на биржевых торгах.

3. КАТЕГОРИИ КОНТРАГЕНТОВ

3.1. ООО «ТД «Тула-Сталь» реализует Продукцию как напрямую Конечным покупателям, так и посредникам, стремясь удовлетворять все поступающие заявки при наличии продукции в необходимых объемах. При этом в целях снижения волатильности цен на Продукцию ООО «ТД «Тула-Сталь» ставит своей целью формирование открытых, прозрачных, долгосрочных и прогнозируемых рынков потребления Продукции на территории Российской Федерации. В этой связи Конечные покупатели, в частности приобретающие Продукцию на основании Долгосрочных договоров, будут пользоваться преимущественным правом приобретения Продукции, в том числе удовлетворения заявок на поставку Продукции, в сравнении с лицами, приобретающими Продукцию для последующей перепродажи или на условиях Спотовых продаж.

3.2. Принадлежность Контрагента к одной из категорий, указанных в пункте 3.3 настоящей Политики, учитывается при принятии решений о заключении договоров поставки по форме Типового договора поставки или иной форме, об очередности удовлетворения заявок Контрагентов, а также иных условиях поставки Продукции с целью снижения волатильности цен на Продукцию, наиболее эффективного удовлетворения спроса всех Контрагентов, предотвращения срыва сроков поставок Продукции при соблюдении недискриминационного и справедливого подхода к Контрагентам.

3.3. ООО «ТД «Тула-Сталь» выделяет следующие категории Контрагентов и порядок удовлетворения заявок на поставку Продукции:

3.3.1. Государственные заказчики

Под Государственными заказчиками понимаются Контрагенты, договоры с которыми заключены в порядке, предусмотренном Законом № 44-ФЗ, Законом № 223-ФЗ, Законом о ГОЗ. Взаимодействие с Государственными заказчиками основано на принципах и нормах, предусмотренных Законом № 44-ФЗ, Законом № 223-ФЗ и Законом о ГОЗ, отраслевых решений, закрепленных протоколами с участием ООО «ТД «Тула-Сталь».

3.3.2. Контрагенты, осуществляющие приобретение арматуры на бирже

К указанной категории Контрагентов относятся Контрагенты, осуществляющие приобретение Продукции на биржевых торгах на Санкт-Петербургской Международной Товарно-Сырьевой Бирже (АО «СПбМТСБ»). Взаимодействие с такими Контрагентами, а также процесс реализации Продукции на биржевых торгах устанавливаются организатором торговли (биржей) в соответствии с действующим законодательством.

3.3.3. Конечные покупатели

К указанной категории относятся Контрагенты, осуществляющие приобретение Продукции, в том числе в рамках Спотовых продаж и торговых процедур (запросы коммерческих предложений, предложений делать оферты и т.п.), проводимых такими Контрагентами для удовлетворения собственных нужд в производственных или бытовых целях, в том числе для целей строительства, и не осуществляющие дальнейшую перепродажу Продукции (далее – «**Конечные покупатели**»). Под собственными

нуждами понимаются также потребности лиц, входящих в одну группу лиц с Конечным покупателем.

К указанной категории также относятся Контрагенты, которые указаны (назначены) или привлечены Конечным покупателем для поставок Продукции в его адрес на основании договора или ином законном основании, а также точки продаж ООО «ТД «Тула-Сталь», образующие его сбытовую сеть в адрес конечных потребителей.

3.3.4. Крупные Трейдеры

К указанной категории относятся Контрагенты, осуществляющие приобретение Продукции для целей последующей перепродажи (далее – «Трейдеры») в объеме не менее 300 тыс. тонн Продукции в год.

3.3.5. Мелкооптовые Трейдеры и иные Контрагенты

К указанной категории относятся Трейдеры, поставки в адрес которых осуществляются в объеме менее 300 тыс. тонн Продукции в год, а также иные Контрагенты, не включенные в иные категории.

3.4. Решение об отнесении Контрагента к одной из категорий осуществляется ООО «ТД «Тула-Сталь» самостоятельно с учетом указанных критериев.

4. ПОРЯДОК ПРИЕМА, ОБРАБОТКИ И УДОВЛЕТВОРЕНИЯ ЗАЯВОК НА ПОСТАВКУ ПРОДУКЦИИ

4.1. В целях своевременного планирования производства Продукции, необходимой для удовлетворения потребностей Контрагентов, плановые объемы производства Продукции определяются на ежемесячной основе с учетом совокупного объема поданных заявок на поставку Продукции на календарный месяц и плановых объемов реализации Продукции, в том числе в адрес государственных заказчиков, на биржевых торгах и в адрес Конечных покупателей, в том числе в рамках Спотовых продаж и торговых процедур, проводимых Конечными покупателями (запросы коммерческих предложений, предложений делать оферты и т.п.), а также принимая во внимание сезонность спроса, темпы строительства и поддержание необходимых складских запасов ООО «ТД «Тула-Сталь».

4.2. ООО «ТД «Тула-Сталь» определяет среднемесячную потребность Конечных покупателей для целей планирования необходимой загрузки производственных мощностей и резервирования объемов поставки исходя из объемов потребления Продукции указанной категорией Контрагентов в предыдущие периоды, конъюнктуры рынка, темпов строительства, необходимости обеспечения остатков на собственных складах для удовлетворения их заявок, в том числе суточных, и других объективных факторов, влияющих на объем потребления Продукции в следующем месяце. Для этих целей Конечные покупатели также вправе направлять в адрес ООО «ТД «Тула-Сталь» информацию об ожидаемой потребности в Продукции на следующий календарный месяц, которая учитывается Группой ООО «ТД «Тула-Сталь» при планировании производства.

4.3. При наличии технологической возможности ремонт оборудования планируется Группой ООО «ТД «Тула-Сталь» на период пониженной активности в строительном секторе (низкий сезон с ноября по апрель). ООО «ТД «Тула-Сталь» информирует Контрагентов о предстоящих плановых ремонтах оборудования в низкий сезон путем размещения информации на официальном сайте ООО «ТД «Тула-Сталь» не менее чем за 30 календарных дней до даты начала первого ремонта с указанием планируемых сроков каждого из ремонтов. В случае технологической необходимости

проведения планового ремонта в высокий сезон (май-октябрь) ООО «ТД «Тула-Сталь» тем же способом информирует Контрагентов о проведении такого ремонта не менее чем за 30 календарных дней до даты его начала с указанием планируемых сроков ремонта. В случае изменения сроков ремонта информация о новых сроках ремонта оборудования обновляется на официальном сайте ООО «ТД «Тула-Сталь» заблаговременно.

4.4. Поставки Продукции в адрес Контрагентов осуществляются на основании заявок Контрагентов, в том числе разовых или суточных заявок.

4.5. Заказы на поставку Продукции размещаются посредством направления Контрагентом заявки любым из следующих способов:

4.5.1. посредством направления заявки на общий адрес электронной почты tdts@metholding.com;

4.5.2. через колл-центр по номеру +7 800 700-43-63;

4.5.3. по адресу электронной почты сотрудника ООО «ТД «Тула-Сталь», уже осуществляющего взаимодействие с Контрагентом. Заявки также могут подаваться по телефону, через мессенджеры или иные каналы связи с таким сотрудником ООО «ТД «Тула-Сталь»;

4.5.4. на официальном сайте ООО «ТД «Тула-Сталь» с помощью формы «Оставить заявку»;

4.5.5. через личный кабинет Контрагента на официальном сайте ООО «ТД «Тула-Сталь»;

4.5.6. иным согласованным с Контрагентом способом.

4.6. В заявке Контрагента должны быть указаны следующие сведения: (1) грузополучатель; (2) условия поставки, в том числе вид отгрузки (автотранспорт, ж/д-транспорт), адрес доставки либо условие о самовывозе; (3) период поставки; (4) объем поставки (тонн); (5) сортамент Продукции; (6) контактная информация Контрагента; (7) иные условия, существенные для Контрагента.

4.7. Заявки на поставку Продукции на календарный месяц направляются Контрагентом не позднее 20-го числа месяца, предшествующего месяцу поставки, на основании прайс-листов ООО «ТД «Тула-Сталь» на следующий месяц. Направление заявки позже установленного срока является основанием для ее отклонения при отсутствии свободного объема Продукции для реализации в месяце поставки. При наличии достаточного объема Продукции для реализации в месяце поставки, ООО «ТД «Тула-Сталь» может принять к исполнению заявку Контрагента, направленную позже установленного срока.

4.8. Поступившая заявка подлежит незамедлительной регистрации во внутренней системе обработки заявок ООО «ТД «Тула-Сталь».

4.9. В ходе рассмотрения заявки ООО «ТД «Тула-Сталь» вправе запрашивать у Контрагента дополнительные сведения для оценки исполнимости заявки и уточнения потребностей Контрагента.

4.10. Заявки на поставку Продукции на календарный месяц, поступившие в срок, указанный в п. 4.6 Политики, рассматриваются в срок не позднее последнего рабочего дня месяца, предшествующего месяцу поставки. По итогам рассмотрения ООО «ТД «Тула-Сталь» информирует Контрагента об итогах рассмотрения заявки в свободной форме, путем направления ответа по электронной почте или иным доступным способом. В случае принятия решения об удовлетворении заявки ООО «ТД «Тула-Сталь» одновременно направляет спецификацию и счет,

содержащие существенные условия поставки. Если по условиям заявки поставка осуществляется ж/д транспортом, Продукция подлежит отгрузке не позднее 5 числа месяца, следующего за месяцем, на который согласована поставка.

4.11. Контрагенты вправе направлять ООО «ТД «Тула-Сталь» суточные заявки до 15:00 часов рабочего дня, предшествующего дате плановой отгрузки, которые исполняются при наличии организационной и технической возможности. При получении Заявки после указанного времени ООО «ТД «Тула-Сталь» вправе рассмотреть такую заявку после согласования заявок, поступивших до 15:00 часов рабочего дня, предшествующего плановой дате отгрузки, либо изменить плановую дату отгрузки.

4.12. В удовлетворении заявки (части заявки) может быть отказано в следующих случаях:

4.12.1. невозможность удовлетворения заявки ввиду обстоятельств технологического или экономического характера, в том числе отсутствия свободных (не законтрактованных) объемов Продукции в соответствии с очередностью удовлетворения заявок;

4.12.2. обстоятельства чрезвычайного характера, в том числе: аварии на производстве, наводнение, пожар, землетрясение и другие стихийные бедствия, война и военные действия, издание органами государственной власти актов, ограничивающих деятельность Группы ООО «ТД «Тула-Сталь», которые привели к вынужденной остановке производства, при условии отсутствия свободных объемов Продукции, соответствующей потребностям потенциального Контрагента;

4.12.3. в иных случаях, предусмотренных пунктом 2.8 настоящей Политики.

4.13. В случаях отказа в удовлетворении заявки (части заявки) ООО «ТД «Тула-Сталь» информирует Контрагента о соответствующих обстоятельствах, возможных сроках и иных условиях, при соблюдении которых решение об отказе в удовлетворении заявки Контрагента может быть пересмотрено, в том числе об очередности удовлетворения заявок, если невозможность удовлетворения вызвана отсутствием свободных объемов требуемой Продукции.

4.14. В случае если доступных объемов производства Продукции недостаточно для одновременного удовлетворения спроса на Продукцию со стороны всех Контрагентов, в том числе с учетом планируемых объемов потребления Конечных покупателей, ООО «ТД «Тула-Сталь» на основании всех полученных заявок распределяет имеющиеся объемы Продукции последовательно в соответствии с очередностью удовлетворения заявок согласно пункту 3.3 настоящей Политики с учетом следующей особенности.

4.14.1. В случае заключения Конечным покупателем Долгосрочного договора, общие объемы поставок по которому составляют не менее 5 тыс. тонн в год, он пользуется преимущественным правом удовлетворения заявок на поставку в сравнении с Конечными покупателями, с которыми такие договоры отсутствуют.

4.15. Каждая заявка включается в соответствующую очередь. Потребности следующей очереди удовлетворяются только после удовлетворения потребностей предыдущей очереди на основании взятых на себя обязательств по заключенным договорам поставки в полном объеме. При недостаточности объемов Продукции потребности Контрагентов в рамках одной категории (очереди) Контрагентов, за исключением Конечных покупателей, приобретающих Продукцию в рамках Спотовых продаж (пункт 3.3.3 настоящей Политики), удовлетворяются на пропорциональной основе в соответствии с объемом Продукции, указанной в заявке. Заявки Конечных покупателей, приобретающих Продукцию в рамках Спотовых продаж,

удовлетворяются в хронологическом порядке в соответствии с датой поступления заявки, начиная с самой ранней.

4.16. В случае сокращения объемов фактических отгрузок Продукции в адрес Контрагентов предыдущей очереди образовавшиеся свободные объемы Продукции предлагаются к реализации в текущем месяце Контрагентам, в том числе с учетом ранее поданных ими заявок.

4.17. Заявки Трейдеров, ненадлежащим образом исполнивших свои договорные обязательства в предыдущий период, в следующий период поставки удовлетворяются после удовлетворения заявок иных Трейдеров при наличии оставшихся свободных (не законтрактованных) объемов. Под ненадлежащим исполнением Трейдером своих обязательств понимается:

4.17.1. односторонний отказ Трейдера от выборки Продукции в количестве, превышающем 20% от объёма, согласованного в договоре поставки (спецификации) на текущий календарный месяц;

4.17.2. односторонний отказ Трейдера после подачи заявки от подписания договора поставки (спецификации) при наличии подтверждения ООО «ТД «Тула-Сталь» о готовности заключить договор поставки;

4.17.3. однократное нарушение сроков оплаты отгруженной Продукции более чем на 5 рабочих дней.

5. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

5.1. Настоящая Политика вступает в силу с момента утверждения Генеральным директором ООО «ТД «Тула-Сталь», 06.12.2023, и действует до момента принятия решения об ее отмене.

5.2. Изменения и дополнения в настоящую Политику вносятся в случае необходимости в связи с изменением бизнес-процессов ООО «ТД «Тула-Сталь» или иными объективными причинами, в порядке, предусмотренном пунктом 5.1 настоящей Политики. ООО «ТД «Тула-Сталь» не обязано уведомлять Контрагентов о внесении изменений в настоящую Политику.

5.3. Положения настоящей Политики являются обязательными и распространяются на всех сотрудников ООО «ТД «Тула-Сталь». Каждый работник ООО «ТД «Тула-Сталь», задействованный в процессе коммерческого взаимодействия с Контрагентами, обязан ознакомиться с настоящей Политикой и несет ответственность за ее реализацию в пределах своей компетенции.

5.4. Настоящая Политика, включая все Приложения к ней, подлежит опубликованию на официальном сайте ООО «ТД «Тула-Сталь» в сети Интернет по адресу: <https://td.tula-steel.ru/>.

Документы, предъявляемые потенциальным Контрагентом для заключения договора поставки Продукции

Во исполнение пункта 2.4 Политики потенциальный Контрагент, обратившийся в ООО «ТД «Тула-Сталь» с заявкой на заключение договора поставки Продукции, представляет следующие документы:

1. копия листов действующего устава организации (титульный, с наименованием и адресом, последний, со штампом налоговой службы), включая действующие изменения и дополнения к нему;
2. копия свидетельства о государственной регистрации юридического лица;
3. выписка из ЕГРЮЛ не старше 1-го месяца;
4. копия свидетельства о постановке на учет в налоговом органе юридического лица;
5. копия письма из Комитета по статистике о присвоении предприятию кода Общероссийского классификатора предприятий и организаций (ОКПО);
6. Ф.И.О. главного бухгалтера;
7. почтовый адрес и контактные телефоны, контактный адрес электронной почты;
8. документ, подтверждающий полномочия лица, подписывающего договор (решение/протокол полномочного органа компании о назначении единоличного исполнительного органа компании, и доверенность на право подписи, если договор подписывается не единоличным исполнительным органом);
9. платежные реквизиты;
10. контактное лицо.

Вышеперечисленные документы должны быть заверены подписью уполномоченного лица и печатью контрагента.

Документы, предъявляемые потенциальным Контрагентом для заключения договора поставки Продукции с отсрочкой платежа

От юридического лица:

1. Клиентская карточка;
2. Копия свидетельства ЕГРЮЛ/ЕГРИП;
3. Копия свидетельства о постановке на учет в налоговом органе;
4. Копия устава (с изменениями);
5. Копия доверенности представителя на право подписания договора, приложений к договору (в случае если договор подписывается на основании доверенности, а не лицом полномочия, которого изложены в Уставе контрагента) и других документов, исходящих от стороны договора: товарно-транспортных, товарных накладных, счет-фактур и т.п.
6. Копия приказа о вступлении в должность руководителя общества;
7. Для ООО - копия решения участников (копия решения единственного учредителя) о назначении (избрании) единоличного исполнительного органа (далее также - ЕИО), то есть руководителя общества (директора, генерального директора и т.д.); для ПАО/АО - копия протокола общего собрания акционеров общества;
8. Заверенные печатью и подписью руководителя и главного бухгалтера копию Декларации по НДС и копию Декларации по налогу на прибыль с отметкой налогового органа о принятии за последний отчетный период или справка о движении и задолженности по налогам на последнюю отчетную дату, аналогичную отчетную дату предыдущего года и за последний отчетный год;
9. Заверенные печатью и подписью руководителя и главного бухгалтера копии бухгалтерского баланса, отчет о финансовых результатах и пояснительной записки, содержащие информацию о залогах, поручительствах и иных обязательствах, числящихся на забалансовых на последнюю отчетную дату, аналогичную отчетную дату предыдущего года и за последний отчетный год;
10. Ксерокопия паспорта руководителя общества (Ф.И.О, номер, место выдачи, место регистрации);
11. Выписка из ЕГРЮЛ (срок исполнения - не более 2-х месяцев);
12. Копии документов, подтверждающих наличие офисных и складских площадей (копия свидетельства о праве собственности + выписки из ЕГРН либо копия договора аренды);
13. Согласие на обработку персональных данных руководителя общества;
14. Справка о численности;
15. Справка об отсутствии задолженности из ИФНС.

От физического лица-предпринимателя:

1. Ксерокопия паспорта (Ф.И.О, номер, место выдачи, место регистрации);
2. Копия свидетельства о регистрации в качестве предпринимателя без образования юридического лица;
3. Копия свидетельства о постановке на учет в налоговом органе.
4. Согласие на обработку персональных данных;

Вышеперечисленные документы должны быть заверены подписью уполномоченного лица и печатью контрагента.

ДОГОВОР ПОСТАВКИ №

г. Москва

« » _____ 202_ г.

_____, именуемое в дальнейшем «Покупатель», в лице _____, действующего на основании _____, с одной стороны, и
Общество с ограниченной ответственностью «Торговый дом «Тула-Сталь», именуемое в дальнейшем «Поставщик», в лице _____, действующего на основании доверенности _____ с другой стороны, при совместном упоминании именуемые «Стороны», заключили настоящий договор (далее – Договор) о нижеследующем.

1. Предмет Договора

1.1. Предметом настоящего Договора является поставка продукции производственного и иного назначения, определенной в соответствии с п. 1.2. настоящего Договора (далее – Продукция). Поставщик обязуется поставить, а Покупатель - принять и оплатить Продукцию на условиях, установленных Сторонами в настоящем Договоре.

1.2. Наименование, перечень нормативно-технической документации, количество, цену поставляемой Продукции, общую стоимость, а также сроки и условия ее поставки, допустимое отклонение массы, порядок расчетов за поставленную Продукцию, порядок оплаты транспортных расходов, определяются в спецификациях, подписываемых уполномоченными представителями Сторон и являющихся неотъемлемой частью настоящего Договора (далее – Спецификация).

1.3. На момент передачи Покупателю (грузополучателю) Продукции, последняя должна принадлежать Поставщику на праве собственности, не быть заложенной или арестованной, не являться предметом иска третьих лиц.

1.4. В целях соблюдения Федерального закона от 29.12.2012 № 275-ФЗ «О государственном оборонном заказе», Федерального закона от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» при размещении заказа и до момента подписания договора, Покупатель обязан проинформировать Поставщика о наличии у него по данной поставке государственного оборонного заказа или государственных контрактов с третьими лицами, а также о необходимости банковского или казначейского сопровождения договора, путём направления официального письма с указанием номера идентификатора государственного контракта (ИГК). В ином случае, Поставщик не несет ответственность за последствия неисполнения государственного контракта или государственного оборонного заказа перед Покупателем и третьими лицами.

2. Качество Продукции

2.1. Продукция должна по качеству и комплектности соответствовать требованиям, предъявляемым к данному виду Продукции в ГОСТах, ТУ и/или другой нормативно-технической документации, указанной в Спецификации к Договору.

2.2. Продукция должна сопровождаться документом, подтверждающим качество (сертификат качества, сертификат соответствия, паспорт и т.д.) в случае, если это предусмотрено действующим законодательством и/или нормативно-технической документацией, указанной в Спецификации.

2.3. Маркировка и упаковка Продукции должны соответствовать требованиям ГОСТ, ТУ и /или иной документации, устанавливающей обязательные требования к маркировке и упаковке данного вида Продукции. При необходимости дополнительные требования к маркировке и упаковке оговариваются в Спецификациях, либо оформляются отдельным приложением к настоящему Договору.

3. Порядок поставки и приемки Продукции

3.1. Поставка Продукции в соответствии со Спецификациями к настоящему Договору осуществляется:

- путем самовывоза Покупателем (грузополучателем) со склада Поставщика (грузоотправителя), при этом Покупатель обязуется соблюдать внутриобъектовые режимы, действующие на территории Поставщика (грузоотправителя);
- автотранспортом Поставщика (грузоотправителя), либо автотранспортом компании перевозчика (по договору с Поставщиком) до склада Покупателя (грузополучателя);
- железнодорожным транспортом в соответствии с Уставом железнодорожного транспорта РФ в вагонах ОАО «РЖД» либо собственных/арендованных вагонах, до железнодорожной станции указанной Покупателем в Спецификации.

3.2. Моментом исполнения обязанности Поставщика по поставке Продукции считается момент перехода права собственности в соответствии с п. 4.1. настоящего Договора.

3.3. Для целей настоящего Договора условия поставки и другие торговые термины, используемые для описания обязательств Сторон, должны толковаться в соответствии с изданием ИНКОТЕРМС 2010, опубликованным Международной торговой палатой (публикация Международной торговой палаты № 715).

3.4. Поставщик осуществляет поставку Продукции в надлежащей упаковке, обеспечивающей ее сохранность. Цена невозвратной тары (упаковки) включена в цену Продукции, если в Спецификации не указано иное.

3.5. Приемка продукции по количеству и качеству производится в соответствии с Инструкцией о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по количеству, утвержденной Постановлением Госарбитража СССР от 15.06.65 г. № П-6, и Инструкцией о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по качеству, утвержденной Постановлением Госарбитража СССР от 25.04.66 г. № П-7. Стороны пришли к соглашению, что расхождение Продукции по количеству/качеству условиям Договора фиксируется актом унифицированной формы № ТОРГ-2, утвержденной Постановлением Госкомстата России от 25.12.1998 г. № 132.

3.6. При обнаружении несоответствий вызов представителя Поставщика обязателен.

3.7. При обнаружении Покупателем нарушений требований настоящего Договора в части качества Продукции, Покупатель обязан предъявить соответствующее требование Поставщику в письменном виде.

3.8. При самовывозе и доставке Продукции автотранспортом передача Продукции уполномоченному представителю Покупателя (грузополучателя) осуществляется только на основании надлежащим образом оформленной доверенности и документа, удостоверяющего личность.

3.9. В случаях, когда универсальные передаточные документы (далее по тексту – УПД) не передаются уполномоченному представителю Покупателя (грузополучателя) вместе с Продукцией, Поставщик обязан направить эти документы почтовым отправлением, по адресу покупателя, указанному в настоящем Договоре в течение 5 дней. Покупатель обязан в течение 3 дней с момента получения, вернуть один экземпляр УПД с отметками о приемке Продукции, почтовым отправлением по адресу Поставщика, указанному в настоящем Договоре. В случае доставки Продукции автотранспортом силами Поставщика, Стороны вместе с УПД подписывают транспортную накладную (далее по тексту – ТН).

3.10. Поставщик вправе приостановить отгрузку Продукции, в случае нарушения Покупателем сроков оплаты Продукции до полного погашения задолженности Покупателем, без возложения на Поставщика ответственности за просрочку поставки.

3.11. В случае предъявления ж/д перевозчиком дополнительных сборов, штрафных санкций и иных платежей к Поставщику, если они возникли по вине Покупателя (грузополучателя), Покупатель обязан возместить Поставщику понесенные расходы, подтвержденные документально, в течение 20 (двадцати) календарных дней с момента выставления Поставщиком соответствующих счетов, если соглашением сторон не установлен иной срок.

3.12. Покупатель обеспечивает нормативный простой вагонов на станциях погрузки/выгрузки не более 2 (двух) суток. При сдвоенных операциях погрузки-выгрузки вагона на станции прибытия нормативный простой после истечения 2 (двух) суток определяется по соглашению Покупателя (грузополучателя) и собственника вагонов.

3.13. После истечения сроков, указанных в пункте 3.12 настоящего Договора, Покупатель обязан вернуть собственный, арендованный очищенный от ранее перевозимого груза подвижной состав Поставщика и/или перевозчика (экспедитора, агента, собственника вагонов) на станцию назначения для возврата, оформить за свой счет перевозочные документы на отправку порожних вагонов.

3.14. В случае прибытия Продукции в подвижном составе перевозчика (экспедитора, агента, собственника вагонов), перевозчик предоставляет Покупателю/Грузополучателю инструкцию по заполнению железнодорожной накладной на порожний вагон.

3.15. Срок нахождения вагонов на станциях погрузки/выгрузки определяется с даты прибытия на станцию погрузки/выгрузки, до 24 часов 00 минут даты отправления Вагонов со станции погрузки/выгрузки на станцию назначения.

3.16. При этом срок нахождения вагонов на станциях погрузки/выгрузки исчисляется с даты прибытия на станцию погрузки/выгрузки. В целях достоверного определения сроков простоя при перевозках грузов дата прибытия (дата календарного штампа в графе «Прибытие на станцию назначения») вагона на станцию назначения (выгрузки или погрузки) и дата отправления (дата календарного штампа в графе «Оформление приёма груза к перевозке») на станцию назначения или иную станцию, указанную Поставщиком, определяется по данным, указанным в электронном комплекте документов в системе «ЭТРАН» ОАО «РЖД».

3.17. В случае несогласия Покупателя со временем простоя, заявленным Поставщиком, Покупатель предоставляет Поставщику заверенные Покупателем копии железнодорожной накладной относительно прибытия вагона и квитанции о приёме вагона к перевозке при его отправлении. Стороны подтверждают, что данные сведения (по прибытию – штамп в перевозочном документе относительно прибытия на станцию, при отправлении – штамп в перевозочном документе относительно отправления вагона) имеют преимущественное значение перед данными системами «ЭТРАН» ОАО «РЖД».

3.18. Покупатель оплачивает фактические расходы Поставщика по возмещению платы, штрафов за сверхнормативный простой возникшие в результате разницы исчисления нормативного времени выполнения грузовых операций по настоящему Договору и договору с перевозчиком, а также по договору перевозчика с третьим лицом и размера ставок.

Такие расходы Поставщика подтверждаются документально. Неполные сутки исчисляются как полные.

3.19. При осуществлении поставки Продукции автотранспортом Поставщика (грузоотправителя), либо автотранспортом компании перевозчика (по договору с Поставщиком), в случае возникновения дополнительных, документально подтвержденных расходов Поставщика, вызванных нахождением автомобиля под разгрузкой свыше 2-х часов, и/или связанных с изменением Покупателем (грузополучателем) адреса разгрузки, Покупатель обязан возместить такие расходы в течении 10 дней с момента предъявления требования Поставщика.

4. Переход права собственности на Продукцию и рисков ее случайной гибели

Дата поставки Продукции, момент перехода права собственности и риска случайной гибели на Продукцию:

4.1.1. при поставке автотранспортом Поставщика до склада Покупателя (грузополучателя) – дата передачи Продукции первому перевозчику, указанная в ТН и в УПД. При этом риск случайной гибели, порчи и (или) повреждения Продукции при доставке автотранспортом Поставщика переходит от Поставщика к Покупателю (грузополучателю) в момент передачи Продукции на складе Покупателя;

4.1.2. при поставке Продукции железнодорожным транспортом - дата передачи Продукции первому перевозчику, указанная в системе «ЭТРАН» ОАО «РЖД»/ железнодорожной накладной и в УПД. При этом риск случайной гибели, порчи и (или) повреждения Продукции также переходит в момент передачи Продукции первому перевозчику;

4.1.3. при самовывозе Продукции Покупателем (грузополучателем) со склада Поставщика (грузоотправителя) - дата передачи Продукции Покупателю (грузополучателю) на складе Поставщика (грузоотправителя), указанная в ТН и в УПД. При этом риск случайной гибели, порчи и (или) повреждения Продукции также переходит в момент передачи Продукции (грузополучателю) на складе Поставщика (грузоотправителя).

5. Цены по Договору и порядок расчетов

5.1. Стоимость Продукции согласовывается Сторонами в Спецификациях к настоящему Договору. Цены могут быть изменены только по письменному соглашению Сторон.

5.2. Расчеты по настоящему Договору производятся путем перечисления денежных средств на расчётный счет Поставщика, указанный в Договоре, или иным способом, не противоречащим действующему законодательству по соглашению Сторон, с обязательным указанием номера Договора в назначении платежа, даже в случае, когда платеж совершает третье лицо.

5.3. Покупатель обязуется оплатить Продукцию в сроки и на условиях, указанных в Спецификациях к Договору.

5.4. Оплата Продукции производится по фактически переданному количеству Продукции в пределах допустимого отклонения массы, указанного в соответствующей Спецификации.

5.5. Порядок оплаты транспортных расходов устанавливается Сторонами в Спецификациях к настоящему Договору.

5.6. Датой исполнения Покупателем обязательств по оплате считается дата поступления денежных средств на расчетный счет Поставщика.

5.7. Оплата за ранее отгруженные партии Продукции, засчитывается Поставщиком в хронологическом порядке в календарной очередности в рамках Договора, вне зависимости от назначения платежа. Предоплата за Продукцию также засчитывается Поставщиком в хронологическом порядке в календарной очередности.

5.8. Поставщик не несет ответственность за возможный срыв сроков поставки Продукции в случае несвоевременного поступления предоплаты от Покупателя.

6. Ответственность Сторон

6.1. За неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по настоящему Договору Стороны несут ответственность в соответствии с действующим законодательством РФ.

6.2. В случае нарушения сроков поставки Продукции по вине Поставщика Покупатель вправе потребовать от Поставщика выплаты неустойки в размере 0,15% (ноль целых пятнадцать сотых) от стоимости не поставленной в срок Продукции за каждый день просрочки до дня поставки Продукции.

6.3. В случае нарушения сроков оплаты Продукции Поставщик вправе потребовать от Покупателя выплаты неустойки в размере 0,15% (ноль целых пятнадцать сотых) от общей стоимости Продукции по соответствующей Спецификации за каждый день просрочки.

6.4. В случае нарушения сроков самовывоза Продукции Поставщик вправе потребовать от Покупателя выплаты неустойки в размере 0,15% (ноль целых пятнадцать сотых) от общей стоимости не вывезенной в срок Продукции за каждый день такой просрочки.

6.5. В случае нарушения Покупателем срока возврата вагона после выгрузки Продукции, Поставщик вправе потребовать от Покупателя уплаты неустойки за задержку (простой свыше установленного срока) подвижного состава в размере 3 000 (трех тысяч) руб. без учета НДС за каждые сутки простоя каждого вагона и/или возмещения расходов Поставщика, возникших в связи с нарушением срока возврата вагона после выгрузки Продукции (в связи со сверхнормативным простоем вагона).

6.6. Уплата неустойки не освобождает Стороны от исполнения своих обязательств по Договору и от обязанности компенсации в полном объеме убытков, причиненных Поставщику нарушением Договорных обязательств.

Покупатель возмещает Поставщику расходы за ремонт поврежденных вагонов с учетом стоимости регламентных работ и расходов по оформлению документов на поврежденные вагоны, стоимость подготовки к ремонту, а также платежи за перевозку вагонов в ремонт и из ремонта. При этом, Поставщик обязан предоставить Покупателю все необходимые документы, подтверждающие сумму фактически понесенных расходов. В случае обнаружения замены ходовых частей вагона (колесные пары, боковые рамы, надрессорные балки) на старогодные за время нахождения вагонов на путях грузополучателя, Покупатель выплачивает Поставщику их стоимость в ценах завода-изготовителя, действующих на момент обнаружения такой замены. Возмещение стоимости ремонта вагона осуществляется Покупателем на основании счета-фактуры, выставленного Поставщиком и приложенного к нему комплекта подтверждающих документов течение 10 (Десяти) календарных дней с момента выставления счета за экспертизу и оплатой Покупателем. При этом, выбор эксперта осуществляется по согласованию Сторон. Поставщик имеет право требовать от Покупателя уплаты неустойки, связанной с невозможностью эксплуатации вагонов в период нахождения их на ремонте, с учетом времени на отправку и получение из ремонта в размере 2 300, 00 (Две тысячи триста) рублей (НДС не облагается), за каждый вагон в сутки. Время нахождения вагонов на ремонте определяется на основании данных, указанных в актах формы ВУ-23М и ВУ-36М, при этом неполные сутки считаются как полные.

В случае повреждения вагонов до степени исключения, Покупатель обязан в течение 10 (Десяти) календарных дней с даты получения счета от Поставщика выплатить Поставщику рыночную стоимость вагонов, аналогичной модели и даты выпуска, по состоянию на момент их повреждения. Рыночная стоимость определяется путём экспертизы, осуществляемой независимым экспертом, услуги которого оплачивает Поставщик, с дальнейшим перевыставлением счёта за экспертизу и оплаты Покупателем. Выбор независимого оценщика производится по согласованию сторон. По факту повреждения вагонов составляется Акт формы ВУ-25.

В случае прибытия под погрузку или выгрузку поврежденного, коммерчески не пригодного или технически неисправного вагона, Покупатель обязан составить соответствующий акт по форме, предусмотренной Приказами МПС РФ и иными законодательными актами Российской Федерации, за подписью представителей служб вагонного хозяйства, движения на данной станции и Покупателя, а также

при возможности предоставить Поставщику фотографии поврежденного или разукомплектованного вагона (части вагона), посредством электронной связи. О факте прибытия под погрузку или выгрузку поврежденного, коммерчески не пригодного или технически неисправного вагона Покупатель обязан незамедлительно поставить в известность Поставщика.

В случае, если Покупателем не будет соблюдено требование Поставщика о необходимости указания номера Договора в назначении платежа, даже в случае, когда платеж совершает третье лицо, Поставщик вправе потребовать от Покупателя уплаты штрафа в размере 1 000 (одной тысячи) рублей за каждый некорректно оформленный платежный документ.

7. Порядок разрешения споров

7.1. Претензионный порядок урегулирования споров является обязательным. Претензия предъявляется в письменной форме. Срок ответа на претензию – 10 дней с момента почтового направления, либо 5 дней с момента получения (при курьерской доставке) соответствующей претензии.

7.2. Все споры, разногласия и требования, возникающие из настоящего Договора или в связи с ним, в том числе, касающиеся его исполнения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению арбитражном суде по месту нахождения Поставщика.

8. Срок действия Договора

8.1. Настоящий Договор вступает в силу с момента подписания и действует до «31» декабря 2023 г. Истечение срока действия Договора не освобождает Стороны от исполнения обязательств, вытекающих из настоящего Договора. Если за 30 (тридцать) дней до окончания срока действия настоящего Договора ни одна из Сторон не заявила в письменном виде о своем желании его расторгнуть, то Договор считается пролонгированным еще на один год. Продление срока действия Договора на таких условиях может происходить неоднократно.

8.2. Настоящий Договор может быть досрочно расторгнут по взаимному согласию Сторон (путем составления соглашения о расторжении Договора) или по иным основаниям, предусмотренным действующим законодательством.

8.3. Поставщик вправе отказаться в одностороннем внесудебном порядке от исполнения по договору в случае однократного нарушения сроков оплаты продукции более чем на 30 дней.

8.4. Расторжение Договора в одностороннем порядке осуществляется путем направления Стороной другой Стороне уведомления с указанием основания и даты расторжения Договора.

8.5. Договор считается расторгнутым с даты, указанной в уведомлении об отказе от исполнения Договора.

8.6. Односторонний отказ Поставщика от исполнения Договора не освобождает Покупателя от обязанности возместить убытки, связанные с нарушением обязательств по Договору.

9. Обстоятельства непреодолимой силы

9.1. Стороны освобождаются от ответственности за частичное или полное неисполнение обязательств по настоящему Договору, если оно явилось следствием форс-мажорных обстоятельств (обстоятельств непреодолимой силы), под которыми понимаются природные явления (пожар, наводнение, землетрясение и другие стихийные бедствия), действия внешних объективных факторов (война, военные действия, массовые беспорядки) и прочих обстоятельств непреодолимой силы (аварийные ситуации на производствах Поставщика, повлекшие за собой снижение производства Продукции), на время действия этих обстоятельств, если эти обстоятельства непосредственно повлияли на исполнение Договора.

9.2. Сторона, подвергшаяся воздействию обстоятельств непреодолимой силы обстоятельству, обязана незамедлительно в письменном виде уведомить об этом другую Сторону, описав характер форс - мажорных обстоятельств, но не позднее, чем через 3 (три) календарных дня после наступления таких обстоятельств. Несвоевременное уведомление о наступлении обстоятельств непреодолимой силы лишает соответствующую Сторону права ссылаться на них в будущем.

9.3. При возникновении обстоятельств непреодолимой силы Стороны производят взаиморасчёты по обязательствам, выполненным на момент наступления обстоятельств непреодолимой силы.

9.4. Если обстоятельства непреодолимой силы длятся более 2 (двух) месяцев, Стороны обязуются провести переговоры с целью принятия решения о продлении сроков исполнения обязательств по Договору, либо его расторжении.

9.5. Если, по мнению Сторон, поставка Продукции может быть продолжена в порядке, действовавшем согласно Договору до начала действия обстоятельств непреодолимой силы, то срок исполнения обязательств по Договору продлевается на период действия форс-мажорных обстоятельств и ликвидации их последствий.

10. Заверения Сторон

10.1. Стороны заверяют, что на момент заключения настоящего Договора их поведение является добросовестным, что проявляется как в отношениях с контрагентами в рамках гражданских правоотношений, так и в отношениях с контролирующими органами, в том числе, с налоговыми органами, органами валютного контроля, таможенными органами. Добросовестность в отношении контролирующих органов проявляется, в том числе, в надлежащем исполнении законно установленных обязанностей, таких как уплата налогов.

10.2. Стороны гарантируют, что в течение срока действия настоящего Договора их поведение продолжит оставаться добросовестным и в отношениях с контрагентами в рамках гражданских правоотношений, и в отношениях с контролирующими органами.

10.3. В случае, если в результате предоставления недостоверных заверений, указанных в пункте 10.1 настоящего Договора, либо в результате несоблюдения гарантий, установленных в пункте 10.2 настоящего Договора, поведение одной из Сторон не было/перестало быть добросовестным и в результате недобросовестного поведения такой Стороны другая Сторона понесла финансовые потери, недобросовестная Сторона обязуется осуществить компенсацию таких Финансовых потерь в полном объеме.

В рамках настоящего пункта под финансовыми потерями понимается доначисление налогов и сборов (в том числе в результате признания незаконным уменьшения общей суммы налога на добавленную стоимость, подлежащего уплате Стороной, на сумму налогов, предъявленных такой Стороне при приобретении Продукции у недобросовестной Стороны), начисление соответствующей пени, привлечение к ответственности налоговыми органами, таможенными органами, органами валютного контроля и иными контролирующими органами, а также иные финансовые потери, в том числе не связанные с действиями контролирующих органов, которые возникли у Стороны в связи с недобросовестным поведением другой Стороны.

Компенсация финансовых потерь осуществляется путем перечисления соответствующих сумм на расчетный счет Стороны, указанный в разделе 12 настоящего Договора, в течение 5 дней с момента получения письменного требования, к которому должны быть приложены документы, подтверждающие наличие таких потерь. Помимо этого, недобросовестная Сторона обязуется оплатить в сроки, указанные в настоящем абзаце, неустойку в размере 10% от суммы финансовых потерь.

Финансовые потери подлежат компенсации в полном объеме сверх убытков, которые могут быть взысканы с недобросовестной Стороны в соответствии с положениями Договора либо закона.

10.4. При заключении настоящего Договора Стороны полагаются на заверения, указанные в настоящем разделе Договора.

10.5. Обязанности Сторон, указанные в настоящем разделе Договора, не прекращаются и продолжают свое действие после выполнения Сторонами всех обязанностей, связанных с поставкой Продукции по Договору, после окончания срока действия Договора, либо после его расторжения. Положения, указанные в настоящем пункте Договора, обусловлены возможностью наступления финансовых потерь, вызванных недобросовестным поведением одной из Сторон до заключения Договора, либо во время действия Договора, через значительный промежуток времени после окончания действия Договора.

10.6. Указанные в настоящем разделе Договора заверения Сторон не лишают Стороны права воспользоваться способами защиты, закрепленными в статье 431.2 «Заверения об обстоятельствах» Гражданского кодекса Российской Федерации, в отношении заверений об обстоятельствах, прямо не указанных в настоящем разделе Договора.

11. Прочие условия

11.1. Настоящий Договор не является договором присоединения. Стороны признают, что они были свободны в определении условий при заключении настоящего Договора.

11.2. По всем вопросам, не урегулированным настоящим Договором, Стороны будут руководствоваться положениями действующего законодательства Российской Федерации.

11.3. Все изменения и дополнения к настоящему Договору, а также Спецификации к настоящему Договору имеют силу в том случае, если они оформлены в письменной форме в виде единого документа и подписаны уполномоченными представителями Сторон.

11.4. Все Спецификации и дополнительные соглашения к настоящему Договору, подписанные уполномоченными представителями Сторон, являются его неотъемлемой частью.

11.5. Стороны пришли к соглашению, что любые сообщения и уведомления в электронном (факсимильном) виде, будут считаться надлежащим образом направленными при условии их направления

по адресам электронной почты, указанным в разделе 12 настоящего Договора. При этом, Стороны несут ответственность за актуальность и работоспособность предоставленных адресов электронной почты.

11.6. В случае изменения реквизитов, указанных в разделе 12 настоящего Договора, соответствующие изменения считаются внесенными с даты получения Стороной (Сторонами) соответствующего уведомления, подписанного уполномоченным лицом и заверенного печатью соответствующей Стороны.

Стороны обязуются сообщать друг другу об изменении своих реквизитов не позднее 10 (десяти) дней с даты соответствующего изменения.

11.7. Настоящий Договор представляет собой полный текст соглашения между Сторонами в отношении предмета Договора. Вся переписка и переговоры, ранее имевшие место между Сторонами, после подписания Договора теряют силу.

Каждая из Сторон по настоящему Договору заявляет и гарантирует, что все утверждения и согласования, необходимые для заключения настоящего Договора, получены, что у Сторон отсутствуют обязательства какого-либо рода, которые могли бы послужить основанием для признания настоящего Договора недействительным, и лица, подписывающие настоящий Договор от имени Сторон, имеют все полномочия, необходимые или требуемые для заключения настоящего Договора.

Покупатель не вправе без письменного согласия Поставщика передавать свои права и/или обязанности по настоящему Договору третьим лицам, в том числе производить уступку прав требования, возникающих из настоящего Договора, отдавать права, возникающие из настоящего Договора в залог, вносить их в качестве вклада в уставный капитал хозяйствующих товариществ или обществ.

11.8. Договор составлен на русском языке в двух экземплярах, по одному для каждой из Сторон.

11.9. Договор с приложениями, переписка, уведомления, счета-фактуры и иные документы в рамках настоящего Договора, передаваемые путем факсимильной и электронной связи, реквизиты признаются официальными и действительными, с последующим предоставлением оригиналов в течение 15 дней с момента направления электронной копии.

12. Реквизиты Сторон

ПОСТАВЩИК:

Общество с ограниченной ответственностью
«Торговый дом «Тула-Сталь» (ООО «ТД
«Тула-Сталь»)

Юридический адрес: 115419, Россия, г. Москва,
2-й Верхний Михайловский пр-д. д.9, каб.304

Почтовый адрес: 115419, Россия, г. Москва, 2-й
Верхний Михайловский пр-д. д.9, каб.304

ИНН/КПП: 7725495000/772501001

ОГРН: 1187746641048

р/с: № 40702810400000055863

в Банк ГПБ (АО), г. Москва

к/с: № 30101810200000000823

БИК: 044525823

ОКПО: 31573445

E-mail: tdts@metholding.com

Телефон: (800) 700-43-63

ПОКУПАТЕЛЬ:

Общество с ограниченной ответственностью
« _____ » (ООО « _____ »)

_____/

(подпись) (ФИО)

М.П.

_____/

(подпись) (ФИО)

М.П.

Спецификация №

к договору поставки № _____ от «___» _____ 202__ г.

«___» _____ 202__ г.

г. Москва

_____, именуемое в дальнейшем «Покупатель», в лице _____, действующего на основании _____, с одной стороны, и

Общество с ограниченной ответственностью «Торговый дом «Тула-Сталь», именуемое в дальнейшем «Поставщик», в лице _____, действующего на основании доверенности № _____, с другой стороны, при совместном упоминании именуемые «Стороны», подписали настоящую Спецификацию о нижеследующем.

1. Поставщик обязуется поставить, а Покупатель - принять и оплатить следующую Продукцию:

№	Наименование Продукции, НТД на Продукцию	Ед. измерения	Количество	Цена (руб.) за единицу без НДС	Цена (руб.) за единицу с НДС	Сумма (руб.) с НДС

Итого: _____ рублей _____ копеек, в том числе НДС _____ рублей _____ копеек.

2. Порядок расчетов: .
3. Срок поставки:
4. Срок изготовления:
5. Условия доставки, транспортные расходы:
6. Допустимое отклонение массы Продукции +/- % от количества, указанного в пункте 1 Спецификации. Поставка в пределах минусового отклонения не считается недопоставкой.
7. Особые условия:
8. В назначении платежа Покупатель указывает Номер и дату договора, по которому производится оплата. В случае, если в назначении платежа отсутствует ссылка на договор Поставщик имеет право не осуществлять отгрузку в адрес Покупателя до устранения им допущенной неточности.
9. Настоящая Спецификация составлена в двух экземплярах, имеющих равную юридическую силу, по одному экземпляру для каждой из Сторон.

Подписи сторон:

(подпись) / _____
(Ф.И.О.)
М.П.

(подпись) / _____
(Ф.И.О.)
М.П.

ФОРМА УТВЕРЖДЕНА:

ПОСТАВЩИК: ООО «ТД «Тула-Сталь»
Представитель по доверенности

ПОКУПАТЕЛЬ:

М.П.

М.П.

Приложение 4
к Торгово-сбытовой политике ООО «ТД «Тула-Сталь»,
утвержденной Генеральным директором
Стариковым Д.А.
20 ноября 2024 года

ПРИ ОПЛАТЕ НЕОБХОДИМО УКАЗЫВАТЬ В ПЛАТЕЖНОМ ПОРУЧЕНИИ НОМЕР И ДАТУ НАСТОЯЩЕГО СЧЕТА					
Банк получателя: Банк ГПБ (АО)			БИК	044525823	
			К/СЧЕТ №	30101810200000000823	
ИНН	7725495000	КПП	772501001	Р/СЧЕТ №	40702810400000055863
Получатель: ООО "ТД "ТУЛА-СТАЛЬ"					

Внимание! Оплата данного счета означает согласие с условиями поставки товара. Уведомление об оплате обязательно, в противном случае не гарантируется наличие товара на складе. Товар отпускается по факту прихода денег на р/с Поставщика.

СЧЕТ-ДОГОВОР № _____ от ДД.ММ.ГГГГ

**ПОСТАВЩИК: ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "ТОРГОВЫЙ
ДОМ "ТУЛА-СТАЛЬ"**

ПОКУПАТЕЛЬ: _____, ИНН _____

Поставщик обязуется поставить, а Покупатель оплатить и принять продукцию в соответствии с условиями настоящего счета-договора:

№ п/п	Наименование продукции	Ед. изм.	Количество	Цена (руб.) без НДС	Цена (руб.) с НДС 20%	Сумма (руб.)
1		т				
2		т				

Всего к оплате: _____ рублей ___ копеек, в том числе НДС _____ рублей ___ копеек

1. Настоящий счет-договор в соответствии со ст. 435 Гражданского кодекса РФ является офертой на следующих условиях:
 - 1.1. Поставка продукции производится при условии 100% предоплаты.
 - 1.2. Срок поставки: по
 - 1.3. Условия поставки:
Пункт доставки:
Грузополучатель:
 - 1.4. Приемка продукции по количеству и качеству производится в соответствии с Инструкцией о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по количеству, утвержденной Постановлением Госарбитража СССР от 15.06.65г. №П-6, и Инструкцией о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по качеству, утвержденной Постановлением Госарбитража СССР от 25.04.66г. №П-7. При обнаружении несоответствий вызов представителя Поставщика обязателен.
 - 1.5. Право собственности на продукцию переходит от Поставщика к Покупателю в момент передачи Продукции первому перевозчику. При этом риск случайной гибели, порчи и (или) повреждения Продукции переходит от Поставщика к Покупателю (грузополучателю) в момент передачи Продукции на складе Покупателя. Переход права собственности, а также риски ее утраты или повреждения подтверждается подписанием сторонами ТТН (ТОРГ-12) либо УПД.

- 1.6. *В порядке, предусмотренном ст. 458 Гражданского кодекса РФ, Покупатель считается надлежащим образом, извещенным о сроках поставки, дополнительных уведомлениях о готовности Продукции к отгрузке Поставщиком не производится.*
- 1.7. *За нарушение сроков самовывоза Продукции Поставщик вправе потребовать уплаты Покупателем неустойки в размере 0,1% от стоимости невыбранной продукции за каждый день просрочки.*
2. *Настоящий счет-договор действителен в течение __ календарных дней с даты его выпуска, договор считается заключенным с момента поступления денежных средств в полном объеме на расчетный счет Поставщика. Оплатой настоящего счета Покупатель подтверждает (акцептует) принятие приведенных выше условий поставки продукции.*
3. *Допустимое отклонение массы продукции составляет +/-10%.*
4. *В назначении платежа Покупатель указывает Номер и дату счета-договора, по которому производится оплата. В случае, если в назначении платежа отсутствует ссылка на счет-договор, Поставщик имеет право не осуществлять отгрузку в адрес Покупателя до устранения им допущенной неточности.*
5. *На основании настоящего счета формируется накладная по форме ТТН, ТОРГ-12 и счет-фактура, либо УПД.*
6. *В случае, если по условиям соответствующего соглашения, заключенного между Покупателем и Поставщиком, стороны перешли на электронный юридически значимый документооборот (далее – ЭДО), Покупатель гарантирует, что подписание документов через ЭДО, в том числе по приемке товарно-материальных ценностей, с его стороны осуществляется надлежащим образом уполномоченным должностным лицом.*
7. *Особые условия: -*

ПОСТАВЩИК: ООО "ТД "ТУЛА-СТАЛЬ"

Адрес места нахождения: 115419, Москва г,
Михайловский Верхн. 2-й проезд, дом № 9, офис 304

Почтовый адрес: 115419, Москва г,
Михайловский Верхн. 2-й проезд, дом № 9, офис 304

ИНН/КПП: 7725495000/772501001

ОГРН: 1187746641048

р/с: 40702810400000055863

в Банк ГПБ (АО)

к/с: 30101810200000000823

БИК: 044525823

ОКПО: 31573445

E-mail: tdts@metholding.com

_____/ Григурин А. М.

(подпись)

(ФИО)

М.П.